

# Sinergie. Newco tra Sacchi e Imep

## L'elettricità hi-tech decide di mettersi in rete

FIRENZE

Il gruppo Sacchi, tra i leader in Italia nella distribuzione di materiale elettrico, si alleanza con la Imep di Empoli e sbarca in Toscana.

La partnership tra uno dei big del mercato (la Giuseppe Sacchi Spa supera i 400 milioni di ricavi) e una media impresa del settore (il fatturato di Imep è di circa 55 milioni) è la fotografia del riaggiustamento in atto in questo business.

Il settore, storicamente molto frammentato in Italia, si sta progressivamente consolidando e non è un caso che sia stata propria la famiglia Bencini, assistita dall'advisor Kon, a ricercare un partner più strutturato a cui offrire un miglior radicamento sul territorio del Centro Italia e

con cui attivare sinergie sul fronte manageriale, organizzativo e commerciale. Un vantaggio per entrambi, insomma, sia sul fronte dello sviluppo e della competitività, oltre che dei costi.

L'accordo ha portato alla nascita di una newco, chiamata Imep elettroforniture e sempre basata in Toscana, di cui Sacchi ha il 75% e il restante 25% la famiglia Bencini, che manterrà la gestione.

Il raggruppamento, specializzato nella fornitura di inverter, cavi e quadri elettrici, opera nei comparti tradizionali legati all'edilizia e guarda con interesse allo sviluppo di nuovi business, dalla domotica alle energie rinnovabili.

**C.Per.**